

# Mitsubishi Electric видит для себя огромный потенциал, связанный с развитием инфраструктуры российских городов

На вопросы нашего корреспондента в эксклюзивном интервью журналу «Рынок электротехники» ответил генеральный директор российского подразделения Mitsubishi Electric Europe В.В. Норицугу Уэмура.



– Как Вы оцениваете итоги прошедшего года для компании Mitsubishi Electric в целом и для ее российского подразделения в частности? Повлияли на эти результаты мировой экономический кризис?

– Глобально Mitsubishi Electric остается в «черных цифрах», т. е. мы сохранили резерв прибыльности, однако за последний год мы ощутили некоторое снижение показателей в связи с нестабильной ситуацией в мировой экономике. Кроме того, на прибыль компании влияют и сильная иена, напряжение отношений с Китаем, кризис в Европе. Снижение потребительских доходов, капитальных и иностранных инвестиций привели к снижению количества заказов.

В России ситуация несколько другая. В целом для российского подразделения год был неплохим. Да, российская экономика все еще сильно зависит от экспорта ресурсов, соответственно, влияние мирового кризиса ощутимо, но благодаря этому экспорту ресурсов и была создана некая «подушка безопас-

ности», которая и позволяет российскому правительству реализовывать политику по развитию социальной инфраструктуры, хотя, конечно, и в России экономическую ситуацию нельзя назвать стабильной.

По сравнению с 2011 годом мы видим некоторое снижение наших результатов, но оно незначительно. Например, наше подразделение промышленной автоматизации, бизнес которого во многом зависит от промышленных инвестиционных проектов, безусловно, почувствовало влияние нестабильной экономической ситуации, так как наши потенциальные клиенты снизили инвестиции, приостановили некоторые проекты. В связи с этим рост нашей активности в этой области уменьшился.

Наш самый крупный в России бизнес – системы кондиционирования и вентиляции – несмотря на все общие проблемы в экономике и не очень жаркое прошлое лето, стабильно развивается. И результаты деятельности этого подразделения покрывают некий негатив от работы подразделения промышленной автоматизации.

Несмотря на некоторую нестабильность, здесь, в России, Mitsubishi Electric видит для себя огромный потенциал, связанный с развитием инфраструктуры российских городов, на что так серьезно сегодня ориентировано ваше правительство. Развитие электроэнергетики, транспорта, оборудования зданий и сооружений – все это компетенции Mitsubishi Electric, и мы намерены активно участвовать во многих проектах.

В этой связи одним из наших достижений в прошедшем году считаю основание нового департамента высоковольтного энергетического оборудования, который работает в отрасли генерации и распределения электроэнергии.

– Какие основные тренды в мировой электротехнике и энерге-

тике ожидают нас в ближайшем будущем? Участвует ли компания Mitsubishi Electric в разработках и внедрениях современных сетей Smart Grid?

– Если говорить о современной энергетике, то она сегодня напрямую связана с экологией. Правительства большинства стран мира осознают, что с течением времени может наступить дефицит ресурсов, необходимых для выработки электроэнергии, поэтому все пытаются найти наилучший эффективный способ ее получения.

В современном мире технологических инноваций такие понятия, как «энергоэффективность», «энергосбережение», «адаптивные сети» и «умные сети», приобретают все большее значение. Таким образом, современные решения в энергетической отрасли играют ключевую роль, и я уверен, что в ближайшем будущем мы можем ожидать активного применения таких технологий, как «умные сети» (Smart Grid) и «умные измерения» (Smart Metering), перехода к цифровым станциям и распределенной генерации.

Безусловно, крупные компании участвуют в процессе разработки и развития в области Smart Grid, и Mitsubishi Electric – один из пионеров в этой области. Нашей компанией был построен в Японии специальный микроэнергетический объект на базе одного из производств – действующий аналог энергосистемы для моделирования и проверки производительности оборудования и выверки алгоритмов при сложных эксплуатационных условиях, климатических изменениях, а также в условиях изменений в политической и деловой средах. Это так называемый MicroGrid.

На этот объект приезжают много наших постоянных и потенциальных клиентов, чтобы познакомиться с работой этой системы, понять, как она действует и какой дает эффект. Мы получаем много заказов на проектирование и соз-

дание таких систем на производственных предприятиях в различных странах мира.

Созданная микроэнергосистема – это первый прототип «умных сетей», позволяющий визуализировать, контролировать и оптимизировать энергопотребление. Еще одна цель проекта состоит в том, чтобы создать безотказную энергетическую инфраструктуру, устойчивую к чрезвычайным ситуациям, подобным землетрясению в Японии 2011 года.

Крупных проектов с применением Smart Grid в Японии пока ни одна компания не разворачивала. У Mitsubishi Electric есть три объекта в Японии категории MicroGrid, кроме того, у нас есть опыт реализации одного проекта Smart Grid в Китае.

Вообще, стоит отметить, что каждый такой проект уникален. Разработка каждой такой системы должна происходить на основе существующей энергетической системы и законодательной базы.

**– Я бы хотел продолжить тему большой энергетики, но уже на российской почве. В последнее время изменился подход российского руководства к управлению энергетикой. Государство фактически опять создает единицу энергетическую систему. Изменится ли подход Mitsubishi Electric к своим проектам в России в связи с этим? Есть ли какие-либо контракты в области энергетики с российской стороны?**

– Нашими основными клиентами до последнего времени являлись МСК и МРСК, с их объединением теперь у нас появился один основной клиент, работу с которым мы, конечно же, продолжим, поэтому наш подход не изменится.

Я лично понимаю поведение российского правительства по объединению энергетических компаний и считаю, что должна быть одна структура, которая и управляет, и находит наиболее оптимальные пути решения задач по поиску наиболее эффективных процессов производства, распределения и потребления энергии. Поэтому я, со своей стороны, полностью поддерживаю процесс объединения.

Создание единой энергетической сети подразумевает под собой как реновацию энергетических объектов, так и совершенствование систем контроля и управления сетями, что, в свою очередь, вызывает интерес у нашей компании, так как мы представляем полный спектр решений и продуктов для этих целей.

Для себя мы видим безусловные плюсы в возврате к «старой – новой» системе. Например, сейчас мы в России работаем над совместным проектом с

нашим партнером – компанией «Новые сетевые технологии». Это одна из компаний, которая получила одобрение российского правительства на развитие системы Smart Grid. С нами в альянсе работают Cisco Systems Inc и Mitsubishi Heavy Industries Ltd.

Проект заключается в создании локальной интеллектуальной энергосистемы на основе технологической платформы MicroGrid. Суть его заключается в следующем: в Краснодаре будет построен новый микрорайон с локальной системой энергообеспечения на основе собственной распределенной генерации электричества и тепла, связанной с внешней сетью без синхронизации через инверторное присоединение. Энергосистема этого микрорайона будет в полном смысле интеллектуальной, то есть все узлы и агрегаты снабжаются интеллектуальными устройствами управления, которые интегрируются с центрами обработки данных в систему, способную самостоятельно принимать решения по управлению сетью. Именно такую систему управления, иначе говоря «мозг» энергосистемы, обеспечивает Mitsubishi Electric.

Наш партнер «Новые сетевые технологии» презентовал этот проект президенту Российской Федерации Владимиру Путину, где была упомянута и наша компания, что является, конечно, для нас положительным фактом.

**– Разрабатывает ли компания другие системы автоматизированного и удаленного управления современными низковольтными электросетями, в том числе и для проектов «умных домов»?**

– В линейке нашего оборудования есть, например, низковольтные выключатели. Но направление «умный дом» не является нашим прямым бизнесом, в данном случае мы выступаем как поставщики оборудования и компонентов. Отвечает за это наш департамент промышленной автоматизации. Например, в Японии по таким проектам мы работаем в сотрудничестве с другими компаниями, вместе с ними мы реализовали несколько пилотных проектов. В России у нас пока нет партнеров в этом направлении.

**– Японские инженеры славятся своими разработками в области энергоэффективности и энергосбережения. Найдут ли эти разработки применение в России?**

– Когда мы говорим об энергосбережении, и энергоэффективности, то это те проекты, которые могут увеличить прибыль предприятия. Эти меры напрямую ведут к экономии расходов на электроэнергию и других энергоносителей. Если мы говорим о промышленных масштабах, то, думаю, стоит

упомянуть EcoWebServerIII. Это простое, удобное, и компактное решение по управлению данными, которое может быть внедрено в промышленных предприятиях, зданиях, магазинах и даже школах для оптимизации их деятельности.

Все низковольтные переключающие и предохранительные устройства также являются еще и измерительными устройствами, передающими по отдельной сети результаты измерений, а сервер, собирая данные, далее оптимизирует энергопотребление и помогает развести пиковые нагрузки и найти точки, где следует в первую очередь приложить усилия по более эффективному использованию электроэнергии. Эта система помогает внедрить так называемое визуализированное управление, которое позволяет видеть в реальном времени данные и результаты их анализа – энергопотребление, энергопотери, достижение установленных норм и т. д.

Этот продукт был разработан инженерами Mitsubishi Electric для наших собственных нужд. На одном из наших заводов в Японии стояла задача оптимизировать производство и достичь наиболее эффективного потребления энергии. И наши инженеры разработали эту систему, которая в Японии сейчас очень востребована. Нам кажется, что в России этот продукт также будет пользоваться спросом, ведь его применение имеет своим результатом реальную экономию и финансовые преимущества для бизнеса.

Энергосбережение и энергоэффективность для Mitsubishi Electric – одна из ключевых компетенций. Например, полупроводниковые силовые приборы Mitsubishi Electric, которые сегодня являются основными компонентами для энергосбережения, известны и зарекомендовали себя во всем мире.

Если говорить о бытовом применении энергоэффективного оборудования, то обязательно необходимо отметить такие устройства, как тепловые насосы. Они вне конкуренции именно благодаря своей высокой энергоэффективности. Наша компания на российском рынке активно продвигает эту продукцию, так как тепловые насосы Mitsubishi Electric сохраняют работоспособность в условиях очень низких температур, что для России очень актуально.

**– Приходится ли «адаптировать» продукцию Mitsubishi Electric для климатических условий России или по другим причинам? Каких видов вашей продукции коснулась такая адаптация?**

– Конечно, в первую очередь компания при работе в России ориентируется

на потребности рынка. И мы прекрасно осознаем, что первая проблема, которая встает перед иностранной компанией при выходе на российский рынок, – это климатические условия: суровая зима и низкие температуры. Но Mitsubishi Electric всегда готова выдержать технические характеристики, проводить тестирование и подтверждать работоспособность оборудования в экстремальных условиях.

В связи с тем что компания присутствует и продает свою продукцию по всему миру, оборудование Mitsubishi Electric приспособлено к работе в любых климатических условиях. Конечно, Россия совершенно особая страна. Широкий диапазон температур, различные климатические зоны, привели к созданию соответствующих нормативов для оборудования. Таким образом, нам необходимо проводить тесты и сертификацию нашей продукции. Например, наши полупроводниковые силовые модули получили аттестацию на  $-50^{\circ}\text{C}$ . Это было неперенным условием для реализации этого продукта в России. Конечно, для Mitsubishi Electric, как японской компании, это очень важный факт и большое достижение.

Если говорить о тех же тепловых насосах, то мы гарантируем их работу при  $-25^{\circ}\text{C}$ , но полевые испытания показали, что они могут работать и при  $-35^{\circ}\text{C}$ .

Наши продукты в области силовых полупроводников также себя хорошо зарекомендовали, так, недавно мы передали российскому заказчику оборудование, способное работать при  $-50^{\circ}\text{C}$ . Все это оборудование сертифицировано в России.

**– Нет ли проблем с сертификацией оборудования в России? Проблем не технических, а скорее бюрократических?**

Конечно, несмотря на нашу уверенность в качестве оборудования и положительное прохождение всех необходимых тестов на работоспособность, нам приходится преодолевать все бюрократические процедуры, предоставлять и заполнять огромное количество документов. И это, конечно, требует значительного количества времени и сил, но такова жизнь. Могу сказать, что эти процедуры однозначно сложнее, чем в других европейских странах. Но пока у нас в России не было больших проблем.

**– Задумывается ли компания Mitsubishi Electric о расширении своего присутствия в России, открытии новых направлений деятельности развития локального производства?**

– Для японских компаний Россия сейчас является одним из наибо-

лее крупных потенциальных развивающихся рынков. В этом отношении Mitsubishi Electric не исключение. Активная политика российского правительства по развитию и улучшению социальной инфраструктуры является для Mitsubishi Electric залогом новых возможностей для бизнеса в таких отраслях, как производство и распределение энергии, транспорт, оснащение зданий и жилищное коммунальное хозяйство. Мы планируем и дальше развивать наши инфраструктурные направления бизнеса.

Говоря о местном производстве, в настоящий момент мы не рассматриваем строительство завода на территории России или СНГ. Основная причина состоит в том, что такое производство может быть ориентировано только на внутренний рынок, но не на экспорт в силу логистических причин, а также высокой стоимости рабочей силы. Мы не видим достаточно большого и постоянного в долгосрочной перспективе спроса на нашу продукцию в России даже для нашего наиболее крупного направления бизнеса систем кондиционирования и вентиляции.

Однако в будущем мы можем рассмотреть вопрос создания совместного предприятия в содружестве с российским партнером в случае, если это будет необходимым условием для роста на российском рынке. Например, если такое требование будет выдвинуто государством в отношении инфраструктурных проектов.

**– Участвует ли Mitsubishi Electric в крупных спортивных проектах, которые состоятся в ближайшие годы в России: Универсиада, Олимпиада, чемпионат мира по футболу? В чем заключается это участие?**

– У Mitsubishi Electric есть целый спектр решений в области оснащения крупных спортивных объектов. Это и кондиционеры, и лифтовое оборудование, и средства отображения информации. Кроме того, крупные спортивные соревнования тесно связаны с развитием инфраструктуры принимающих городов, и здесь у нас тоже есть большой портфель решений для энергетики, транспорта, оснащения зданий и т. д. Мы постоянно ведем переговоры с различными заказчиками и органами государственного и муниципального управления по использованию наших решений при организации крупных спортивных мероприятий. Мы рассчитываем получить несколько крупных заказов, в том числе направленных на развитие инфраструктуры городов. Здесь мы тоже видим потенциал для нашего бизнеса.

Беседовал Евгений Серый



# БКТП

## ИНВЭНТЭлектро

### Технические характеристики:

**Напряжение:** 6 (10;20)/0,4 кВ

**Мощность:** 25–6300 кВА

**Габариты** в соответствии с проектом

**Вес** одного модуля до 18 т

**Срок службы:** не менее 25 лет

### Преимущества:

- Высокая прочность – монолитный железобетон с двойным армированием (толщина 100 мм)
- Возможность изготовления крупных подстанций из неограниченного количества модулей
- Утепленная железобетонная кровля
- Сухой гидроизолированный кабельный этаж
- Антивандальные утепленные двери и ворота
- Любые схемные решения
- Сейсмостойкость до 9 баллов MSK-64
- Гарантия 60 месяцев



ООО «ИНВЭНТ-Электро»  
Республика Татарстан, г. Казань

Тел. 8-800-3333-018  
(звонок по РФ бесплатный)

E-mail: sales@invent-elektro.ru  
www.invent-elektro.ru  
www.inventunion.ru